



Senior Key Account & Commercial Manager (m/w/d) B2B

Ihre Herausforderung:

- ✓ Sie begeistern unsere internationalen TOP-Kunden und werden zum zentralen internationalen Ansprechpartner. Ihre Fähigkeit, langfristige und vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen zu pflegen, ist entscheidend für unseren Erfolg
- ✓ Sie verfügen über umfassendes Fachwissen in der Marktanalyse, entwickeln und implementieren innovative Verkaufsstrategien und sind in der Lage, sowohl operative als auch strategische Kundenentwicklungspläne zu erstellen und umzusetzen.
- ✓ Sie verhandeln eigenständig Preise und Konditionen und steuern diverse Kundenprojekte. Ihr Austausch mit internen und externen Schnittstellen, wie Produktion und Marketing, treibt Projekte voran
- ✓ Ihre pragmatische und gewinnende Persönlichkeit identifiziert und realisiert neue Geschäftsmöglichkeiten. Dabei akquirieren Sie strategisch neue Kunden und entwickeln unser Sortiment weiter
- ✓ Sie optimieren und digitalisieren unsere Prozesse als aktives Mitglied eines Kundenteams. Ihre Unterstützung bei der Weiterentwicklung unseres Digital Business ist dabei von zentraler Bedeutung

Ihr Erfolgsrezept:

- ✓ Sie verfügen über ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Sales/Marketing oder eine vergleichbare Qualifikation. Ihre akademische Basis unterstützt Ihre strategischen Entscheidungen
- ✓ Ihre mehrjährige, erfolgreiche Vertriebspraxis im Key Account, kombiniert mit Erfahrung als Projektleitung oder Führungskraft, macht Sie zur idealen Besetzung
- ✓ Ihr tiefes Wissen der Lebensmittelbranche und Ihre Kompetenz in modernen, auch digitalen Vertriebsinstrumenten sind Ihre Werkzeuge für Erfolg
- ✓ Mit verhandlungssicheren Englisch-Kenntnissen und einem Gespür für andere Kulturen meistern Sie internationale Herausforderungen



- ✓ Als lösungsorientierte und anpackende Persönlichkeit schätzen Sie es, im Team Impulse aufzugreifen und weiterzuentwickeln. Dabei eröffnet Ihr analytisches und strategisches Denken neue Wege

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
<https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/10018>



www.hochland-group.com/karriere

