



Leitung Sales & Marketing (m/w/d) im internationalen Maschinen- und Anlagenbau

Ihre Herausforderung

- ✓ Sie tragen die Verantwortung für alle Vertriebs- und Marketing-Aktivitäten inklusive des Sales Umsatzes für unseren Standort in Heimenkirch und arbeiten als Teil des mittleren Managements in der Förderung und Weiterentwicklung der globalen Teamstruktur kollegial zusammen
- ✓ Sie berichten direkt an die Geschäftsführung und werden dem hohen Wert der Repräsentation des Unternehmens und der Gruppe gerecht
- ✓ Sie definieren in Abstimmung mit der Geschäftsleitung die weltweite Strategie zur Erreichung der Unternehmensziele, um diese anschließend mit Ihrem Team zu steuern und erfolgreich umzusetzen
- ✓ Die Betreuung und Analyse des Marktes, der Kundenbedürfnisse und der Marktbegleiter, sowie die Erstellung von Produktdefinitionen und Vertragsanforderungen runden Ihre Tätigkeiten ab
- ✓ Sie steuern die technische Auslegung unter Maßgabe der unternehmerischen Notwendigkeiten, begleiten und führen technische, kommerzielle und vertragsrelevante Gespräche
- ✓ Mit Ihrem schlagkräftigen Team und in enger Abstimmung mit R&D erarbeiten Sie Konzepte für verkaufsfähige technische Lösungen zur Erschließung neuer Märkte, übernehmen die Verantwortung von Produkteinführungen und sichern deren wirtschaftlichen Erfolg

Ihr Erfolgsrezept

- ✓ Sie haben ein abgeschlossenes Ingenieursstudium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder Maschinenbau, alternativ in einem anderen technischen Bereich, jeweils mit mehrjähriger Berufs- und Führungserfahrung
- ✓ Nachweisbare Vertriebsfolge im internationalen Maschinen- und Anlagenbau mit Kundenkontakt, idealerweise in der Lebensmittelindustrie, erleichtern Ihnen den Einstieg
- ✓ Dabei stützen Sie sich auf fundierte Methodiken in Kundenakquise, Value for Money Kalkulation sowie Potenzialanalyse und Erwartungsmanagement bei der Erschließung neuer Geschäftsfelder



- ✓ Sie sind ein Planungs- und Organisationstalent, gepaart mit echter Hands-on-Mentalität. Als Self Starter agieren sie proaktiv, handeln initiativ und setzen mithilfe Ihrer analytischen Fähigkeiten, Beratungskompetenz, Ihres Verhandlungsgeschickes und einem hohen Durchsetzungsvermögen erfolgreich strategische und operative Ziele um
- ✓ Als Teampayer sowie Vorbild motivieren Sie andere zur Höchstleistung und bestärken die hervorragende Firmenkultur
- ✓ Ein hohes Engagement, Flexibilität (bis ca. 50% Reisetätigkeit), Kommunikationsstärke und eine ausgeprägte interkulturelle Kompetenz schärfen Ihr Profil
- ✓ Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie der routinierte Umgang mit gängigen Anwendersoftware-Produkten setzen wir voraus

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
<https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/10062>



www.hochland-group.com/karriere

