



Trainee (m/w/d) Vertrieb FMCG Marken

Ihre Herausforderung

- ✓ Als Trainee mit Schwerpunkt Sales werden Sie zum Experten wenn es um den Vertrieb unserer starken Consumer Brands geht: vom Category Management über das Key Account Management bis zum deutschlandweiten Vertrieb lernen Sie, wie Produkte und Marken der gelben Linie erfolgreich erfunden, weiterentwickelt und vertrieben werden
- ✓ Daneben wirken Sie auch an Projekten mit, um z.B. Einblick in neue strategische Ausrichtungen zu bekommen
- ✓ Optional können Sie ins Produkt- und Brandmanagement unserer Starken Marken wie Almette, Patros, Grünländer, Hochland oder Gervais schnuppern
- ✓ Sie werden intensiv auf Ihre Zielposition im Vertrieb vorbereitet - zum Beispiel im Sales Development - und unbefristet übernommen

Ihr Erfolgsrezept

- ✓ Sie haben einen Masterabschluss im Umfeld Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- ✓ Sie konnten praktische Erfahrungen im Vertrieb und/ oder Marketing der FMCG-Branche sammeln
- ✓ Fundierte Kenntnisse in Microsoft365 sowie digitale Kenntnisse darüber hinaus erleichtern Ihnen den Einstieg
- ✓ In Ihnen finden wir eine Persönlichkeit, die gerne Verantwortung übernimmt, analytisch und kreativ ist, Freude an Perspektivwechseln hat und TEAMARBEIT groß schreibt

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
<https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/10073>



www.hochland-group.com/karriere

