



Head of B2B (m/w/d) (Co-Packing / Industrie)

Ihre Herausforderung

- ✓ Als Team-Manager (m/w/d) B2B positionieren Sie Hochland als Produktions-Champion und bieten internationalen Food-Herstellern und Importeuren eine professionelle sowie effiziente Alternative zur Eigenproduktion
- ✓ Durch proaktive Kundenbetreuung und fundiertes Sales-Know-how für Europa, Asien und Middle East tragen Sie und Ihr Team wesentlich zum profitablen Wachstum der Hochland Gruppe bei und sorgen für die Auslastung der Werke in Europa
- ✓ Sie führen und befähigen ein motiviertes Team, fördern deren kommerzielles Mindset und bauen Ihr Netzwerk im Markt und zu den Hochland Gesellschaften stetig aus
- ✓ In Kooperation mit unserer Schwestergesellschaft Hochland Natec generieren Sie Mehrwert durch die gemeinsame weltweite Vermarktung von Schmelzkäse-Sortimenten und setzen auf digitale, kundenorientierte Added-Value-Services zur Kundenbindung und Bespielung von Kunden-Touchpoints
- ✓ Mit Ihrer Erfahrung im Change-Management begleiten Sie ihr Team durch die eingeleitete Transformation, bauen das digitale Business aus und agieren als Vorbild

Ihr Erfolgsrezept

- ✓ Sie haben ein wirtschaftswissenschaftliches Studium absolviert bzw. verfügen über eine vergleichbare Ausbildung
- ✓ Ihr Erfahrungsschatz erstreckt sich über fundiertes Wissen im internationalen Vertrieb als auch den E2E-Prozess
- ✓ Sie leben das digitale Mindset vor und gestalten die Digitalisierung als Change-Manager aktiv mit
- ✓ Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse sowie Interesse für andere Länder und deren (Ess-)Kulturen setzen wir voraus
- ✓ In Ihnen finden wir eine gewinnende, lösungsorientierte und kommunikative Vertriebspersönlichkeit, die für die Digitalisierung brennt und andere dafür begeistern kann

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
<https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/10132>



www.hochland-group.com/karriere

