



Sister Companies Manager (m/w/d) in Teilzeit

Ihre Herausforderungen:

Diese Position sorgt dafür, dass die Zusammenarbeit zwischen Hochland Deutschland und den europäischen Schwestergesellschaften reibungslos, effizient und zukunftsfähig funktioniert. Ohne diese Rolle fehlte die zentrale Schnittstelle, die internationale Bedarfe bündelt, Prozesse steuert und Wachstum ermöglicht.

- ✓ Zentrale Ansprechperson für die Hochland-Schwestergesellschaften und deren Geschäft mit Hochland Deutschland – von der Anfrage bis zur Umsetzung.
- ✓ Bestehende Geschäftsbeziehungen weiterentwickeln und neue Kooperationen erfolgreich auf den Weg bringen.
- ✓ Internationale Produktions- und Lieferprozesse koordinieren und aktiv vorantreiben.
- ✓ Schnittstellen zwischen Vertrieb, Produktion, Supply Chain und internationalen Einheiten orchestrieren.
- ✓ Administrative Themen strukturiert steuern und bei Bedarf Präsenz an europäischen Standorten zeigen.

Ihr Erfolgsrezept:

- ✓ Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, des Wirtschaftsingenieurwesens oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung.
- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Umfeld, z. B. im Key Account Management, Vertriebsinnendienst oder einer vergleichbaren Schnittstellenfunktion.
- ✓ Sehr gute Englischkenntnisse, um sicher und verbindlich mit internationalen Partnern zu arbeiten.
- ✓ Freude daran, komplexe Zusammenhänge zu strukturieren und bereichsübergreifend Lösungen zu entwickeln.
- ✓ Souveränes Auftreten und klare Kommunikation – sowohl im Austausch mit internen Teams als auch mit internationalen



✓ Stakeholdern.

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
<https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/10234>



www.hochland-group.com/karriere

