



Productmanager (m/w/d) / Salesmanager (m/w/d) Teilzeit

Ihre Herausforderung:

- ✓ Sie wissen, wie wichtig Kundenzufriedenheit ist: Deshalb setzen Sie alles daran, mit unseren Kunden der Systemgastronomie (sog. Quick Service Restaurants = QSR) in Europa vertrauensvolle und langfristige Geschäftsbeziehungen zu unterhalten.
- ✓ Als Productmanager (m/w/d) / Salesmanager (m/w/d) betreuen Sie ausgewählte QSR-Bestandskunden bzw. Länder und wickeln das Tagesgeschäft mit Ihnen ab.
- ✓ Sie koordinieren die Umsetzung von Kundenanforderungen mit unseren in- und externen Schnittstellen (wie Logistik, QM/Veterinäramt, Produktion, SCM) und bauen das Produktportfolio anhand der Kundenstrategie weiter aus.
- ✓ Permanent führen Sie Markt-, Kunden-, Wettbewerbs- und Portfolioanalysen durch, verhandeln Preise sowie flexible Zahlungs- und Lieferbedingungen.
- ✓ Sie initiieren neue Produkte oder Konzepte und arbeiten dabei auch mit anderen Fachabteilungen und Werken der Hochland Gruppe zusammen.

Ihr Erfolgsrezept:

- ✓ Sie verfügen über eine fundierte Berufserfahrung im Vertrieb oder Marketing, vorzugsweise in einem produzierenden, international tätigen Unternehmen.
- ✓ Zudem weisen Sie ein wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertriebsmanagement oder Marketing bzw. eine vergleichbare Qualifikation vor.
- ✓ Sehr gute Englisch-Kenntnisse, um mit unseren internationalen Kunden einfach und direkt kommunizieren zu können und ca. 10 % Ihrer Arbeitszeit auf Reisen zu sein.
- ✓ Erste SAP-Kenntnisse erleichtern Ihren Einstieg und vor allem haben Sie Lust, mit neuen, digitalen Medien zu arbeiten.
- ✓ In Ihnen finden wir eine aufgeschlossene, gut organisierte, lösungs- und kundenorientierte Persönlichkeit, die



- ✓ selbstständig arbeitet und TEAMARBEIT groß schreibt.
- ✓ Sie stehen in Teilzeit zu 50%, im Rahmen einer Elternzeitvertretung von zwei Jahren zur Verfügung.

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
<https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/10313>



www.hochland-group.com/karriere

