



(Senior) Key Account Manager FMCG Vertrieb (M/W/D)

Sie führen die langfristige und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Handelspartnern fort und erweitern diese, indem Sie unsere Marken Almette, Patros, Grünländer, Gervais, SimplyV und Hochland nachhaltig positionieren

Um Umsatzpotentiale zu analysieren und zu maximieren, kreieren Sie strategische Vertriebskonzepte und kundenspezifische Entwicklungspläne

Sie betreuen Ihre Kunden mit Leidenschaft und bauen ein starkes Netzwerk im Markt auf

In Projekten sowie im Teamwork mit Marketing, Key Account Support und Sales Development bringen Sie innovative Ideen ein

Sie optimieren unser Produktportfolio hinsichtlich Profitabilität und anhand kaufmännischer KPI

Sie haben mehrjährige erfolgreiche Vertriebs Erfahrung (Key Account), idealerweise in der FMCG Branche und sind geübt in der Verhandlungsführung mit eigenen Kunden

Sie besitzen ein fundiertes Wissen der Lebensmittelbranche, speziell im deutschen LEH

Ein wirtschaftswissenschaftlicher Hintergrund durch Studium, Fachhochschule oder vergleichbare Ausbildung runden Ihr Profil ab

Sie verfügen über fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Sie sind eine überzeugungsstarke und kommunikationssichere Persönlichkeit, die intern als mutiger Sparringspartner agiert

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
<https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/9928>



www.hochland-group.com/karriere

